

基于中部崛起战略探索九江市县域经济的发展

余梦佳

(江西财经大学 江西南昌 330013)

【摘要】在中部崛起战略大背景下，中部六省奋发图强以求经济上有所起色。各省不是向四方突围就是各自为战，无法形成集群效应。作为中部省份之一的江西省，同样面临相同问题。考虑到九江作为三省（江西省，安徽省，湖北省）交界沿江靠湖的重要区位优势，提出打破省级行政隔阂，探索在三省合作下发展九江县域经济的新模式。

【关键词】中部崛起；九江市；县域经济；三省合作；跨省小三角

一、中部崛起的背景

中部崛起战略被提及已久，但发展并不那么尽人意，综合各种因素，中部各省合作协调不够。本文以江西省的九江市为例，考虑其各种优势，劣势，结合江西省当前经济发展所存在的问题，引入县域经济，来带动九江市，带动中部地区的发展。

在20世纪80年代，“中部崛起”战略作为中央支持的地方发展战略被提出并加以实施。国家和列为中部地区的地方都十分重视“中部崛起”战略。各地区在国家支持和自身努力下，快速地发展。尤其是在经济规模、环境保护、基础设施等方面取得了不少的成绩。但其发展过程也存在着许多问题，比如说各省通常独立发展，合作程度低；同时创新能力不足；对环境破坏较为严重；在产业发展过程中，多呈现出低水平，结构升级缓慢等。

综合各种因素，中部各省合作协调不够。一是没有形成完善的合作机制。目前，中部各省大都各自为政，着眼与自身发展，没有环顾四周的长远眼光。其发展政策的制定，大都致力于将其他省当成一个竞争对手，而不是合作伙伴来看待，闭门造车，相互之间的协作程度低。二是在发展中恶性竞争。中部各省实力相差不大，谁也不想输给谁，都想在发展中突出，迅速从较为落后的地区蜕变为发达地区。于是乎，各省都只重视自身的利益，形成恶性竞争。这样做，浪费了资源，也较容易形成内耗，使国家政策的效果大打折扣。三是各省之间经济互动，信息交流不足。中部是一个区域的概念，各地区在地理上并不是紧密相连的，又缺乏信息交流，经常形成产业雷同。不同的地区，其劣势各不相同，没有进行信息沟通，互动发展，其优势无法双倍扩大，而劣势却会随着时间的推移而逐步扩大。这是经济发展中的一种极大浪费。这些情况进行简单的总结就是：中部地区既没有形成内部极大的凝聚力，充分发挥优势；也没有形成外部的合作力，借鉴他人优秀的经验和资源。

因此，中部地区想要和谐快速的发展，必须充分发挥自身的优势，不断进行科技技术创新，重视产业升级。同时，外部是一个重要的成功因素，要改变竞争战略为合作战略，取得双赢效应。

江西省是中部地区的一个重要组成部分。在江西呆了这么多年，一直以来都在被灌输着随中部发展战略崛起的理念，但是发展的状况似乎不是那么尽人意。政府部门一直在为此不懈努力着。

二、聚焦九江市

九江市是江西省北部的一个既普通又特殊的城市。改革开放以来，国家大力发展经济，尤其重点扶持较为落后的地区，贯彻执行“先富带后富，一个不落”的理念。九江市作为江西北门的一扇大门，在其战略经济中发挥着重要的作用。近年来，江西省政府也丝毫没有松懈对九江市的关注度，其经济确实取得了一定的成绩。但是，将其与沿海的经济发达地区相比，其差距不仅大，而且与日俱增。这种相对落差，说明如果将所有地区放入同一个比较系统，九江市是在退步的。而九江作为江西省的重要城市，是其实现中部崛起的巨大突破口，为什么会出现这种情况呢？

（一）九江市的优势和劣势

谈到九江的优势，除了其耳熟能详的生态优势，比如充足的资源，特别是水资源，不能不提的是它的地理优势。长江大桥连接了九江和湖北省的黄梅县。而在上文，我已经提到，中部地区要想发展，必须重视省与省的合作，所以这个地理优势应该要被利用。安徽，湖北，江西这三个省的交界处即使九江市，如果我们加强这三省的合作，以九江市作为枢纽，形成一个特殊的“合作特殊”，也许能够开启一个经济发展的新模式。

九江市的劣势也相当明显：工业化水平较低，资源利用程度低，经济总量小。这三个劣势，是经济发展的重

点,势必阻碍其成为经济大市。

(二)九江市经济发展现状

九江市现有的经济发展模式受过去计划经济的影响,属于粗放型平衡增长模式”。工业、农业并举,第一、第二、第三产业平衡增长。农业以种植业为主,另外九江市现有经济发展模式分析还有水产和生猪饲养。九江市区工业以石油、化工、电力、纺织、食品、机械为主,拥有工业企业1553家,其中轻工业725家,重工业828家,大型企业19家,中型企业46家。

20世纪90年代以后,随着市场经济的发展,九江市虽然对过去的“平衡增长模式”作出了相应的调整,包括招商引资,发展旅游业,发展第三产业等,但是,受政策、资本、资源、人才的限制,产业结构调整并不理想,具有市场竞争活力的产业和企业并没有得到很好地培育和发展,而一些大中型国有企业却在市场经济的冲击下被淘汰。第二产业特别是工业是经济发展的中坚力量,但近几年工业经济效益急剧下滑,亏损加剧,对经济增长的拉动作用逐年减弱,出现逐年下滑的态势。而第三产业虽然逐年增长,但由于基数较小,增速不快,发展状况并不理想。1999年第三产业增速仅为6%,甚至低于国内生产总值增速2.8个百分点,2000年增速为10.0%,仅与国内生产总值增速持平,从而导致第三产业在经济总量中所占比重偏低,阻滞了经济结构调整的步伐。在现有经济成份中,普遍存在“三低”现象,即:技术含量低、附加值低、经济效益低。

(三)对九江市经济发展的思考

如何解决这一问题?如何有效地带动经济发展?我们无法各个击破,就以县域经济作为我们的一个突破口。我们提出一个新的发展模式,即以县域经济为基础的三省合作新模式。

历史的经验告诉我们,发展离不开合作。国家的发展离不开与国家的合作,而地方的发展离不开与地方的合作。国家一直在倡导海西经济发展,不就是要促进海峡两岸的经济发展吗?江西省何不效仿之?以九江市为基点,加强与湖北省,安徽省的合作呢?

三、发展县域经济

(一)联合安徽省,湖北省发展九江的县域经济

通过实地调查九江市的江西星火有机硅厂,发现实际中的厂子规模不是很大,前几年的发展较好,利润增长,这两年没什么很大的增长幅度,员工的薪资水平还停留在前两年的情况。并且,该厂并没有与外省进行合作,生产范围还是仅限于当地,发展有限。丰富的天然资源没有得到充分的利用。显然这种闭关的发展方式并不能带来突破的经济效益。县域经济应该要走出去了。与九江临近的湖北省的黄梅县,当地的一大优势就是资源丰富。据不完全统计,磷矿1300万吨;铁矿5800万吨;重晶石50万吨;硅石1000万吨等,天然资源极其丰富,是矿石的聚集地。

黄梅县近几年也在不断地号召县域经济发展,在农业等方面都取得了一定的进步,但是并没有很好的利用矿产资源这一先天优势。如果我们能把黄梅县的硅和永修的硅联合起来,黄梅县的矿和德安县的矿厂资源联合起来,一起合作,充分利用优秀的资源,坚持走出去与引进来相结合,进行省际合作,必将有良好收益。

除此之外,江西达晟纺织有限公司,其主要生产棉纱,公司的规模不是很大,与外省合作较少,原材料的进货渠道也比较狭隘,成本却不少。对于该公司的发展,如果能够与一个盛产棉花的地方达成长期合作的协议,降低材料的成本,并且能有优质的原料做保证,收益必将提升。就在安徽省的西南部,有一个盛产棉花的宿松县与九江市可谓隔海相望。其棉花不仅种植面积较大,年产量约为2.5万吨,而且品质优良,是国家优质棉的重要基地。特别是沿江地区的,稳产高产,连续多年成为全国棉花生产百强之一。假设能够与宿松达成长期合作的协议,必将能给九江市带来一片新的天空。

可见,无论是九江市的县域经济,还是安徽省,湖北省的县域经济,他们的发展都太传统了,缺乏合作,缺乏创新。

(二)“九江跨省小三角”口号的提出

大胆畅想,给九江,乃至江西省的经济发展提出一个新的模式,即以九江市为枢纽,与湖北,安徽两省合作,开创一个新的三省合作,提出一个“九江跨省小三角”的新口号,分别发挥各省的县域经济的特色,共同合作,带动发展。

当然,这提出的仅仅是一种构想,如何实现三省的有效合作,如何立足于县域经济发展的新模式,还需要政府强有力的政策帮助。我在参照了闽台合作,东北三省经济合作,环渤海经济圈,长三角等省际合作的实施状况以后,意识到政府的引导起着至关重要的作用,尤其是立法上面的政策。假设政府能在政策上,以强有力的法案出台来肯定这一经济模式,制定与省际合作相关的税收优惠,规范地方交易制度,并赋予地方更大的权利来扶持中部地区发展。我坚信,这一崭新的经济模式必将激活县域经济,为以江西省为中心的中部经济带来意想不到的发展。

参考文献:

[1]张晓源.新形势下中部地区崛起的战略分析[J].国土与自然资源研究,2009.

[2]王冉.关于促进中部地区崛起的政策问题研究[J].地域研究与开发,2007.

[3]周应萍.关于加快县域经济发展的思考[J].经济师,2004.

作者简介:余梦佳,(1992—),女,福建福清人,单位:江西财经大学会计学院,主要研究方向:会计理论与会计实务

编辑/小锋 校对/小锋

基于中部崛起战略探索九江市县域经济的发展

作者: [余梦佳](#)
作者单位: [江西财经大学 江西南昌 330013](#)
刊名: [南方论刊](#)
英文刊名: [Nan Fang Lun Kan](#)
年, 卷(期): 2014(5)

参考文献(3条)

1. [张晓源](#) 新形势下中部地区崛起的战略分析 2009
2. [王冉](#) 关于促进中部地区崛起的政策问题研究 2007
3. [周应萍](#) 关于加快县域经济发展的思考 2004

引用本文格式: [余梦佳](#) [基于中部崛起战略探索九江市县域经济的发展](#)[期刊论文]-[南方论刊](#) 2014(5)